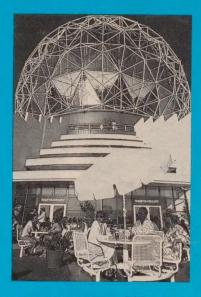
# TOURISM CANADA

## AT YOUR SERVICE

## **Canadä**















The Hon, Bernard Valcourt

s a major contributor to Canada's economy, tourism creates wealth and opportunity, provides jobs for Canadians, and permits us to play host to millions of international visitors every year as one of the world's most exciting travel destinations.

Tourism is a \$21 billion industry. Its 60 000 businesses generate 600 000 jobs. By the turn of the century, tourism is predicted to be the world's number one industry, and that's why it's such a vital part of the Canadian economy.

For more than 50 years, Tourism Canada and its forerunners have provided services to the Canadian tourism industry, which includes more than 60 000 businesses, accommodation facilities, transportation services, restaurant and food services, the travel trade, and events and attractions spread all across Canada.

To tell you about those services, the success stories, and future federal initiatives, I commend this publication to your attention.

With every good wish,

The Honourable Bernard Valcourt

ELECTRONIC VERSION
AVAILABLE

NO. 97001441

000 - 203 B

C86-35/1988 ISBN 0-662-56235-6 TC 01508

TST - 1988

y the turn of the century, tourism is predicted to be the largest single industry worldwide. It's a major generator of income, jobs and revenue. That's why tourism is so important to all of us. As a major national industry, tourism plays a key role in the vitality of the Canadian economy. Tourism Canada works to ensure that Canada possesses a wide variety of attractive, competitive and satisfying tourism products.

The federal government, through Tourism Canada, is but one partner in tourism. Because of the importance of the industry, Tourism Canada works to market Canada in co-operation with our other partners, both public and private sector, as a desirable tourism destination among U.S. citizens and people in overseas markets. The business of tourism is shouldered by the provinces and territories, the private sector, a great many businesses in transportation, accommodation, food services, travel trade, events and attractions, entertainment, and even more importantly, by the friendly individuals of Canada our greatest tourism resource.

HISTORY The federal government's involvement in tourism can be traced to the year 1887, 20 years after Confederation. At that time, Parliament established the Rocky Mountain Park Branch to protect what is known today as Banff National Park. At this time, the federal approach to tourism was distinctively passive and remained that way until 1934 when the Canadian Travel Bureau, a forerunner of Tourism Canada,

was created to promote travel to Canada, initially from the United States only, but later extending its mandate to cover some overseas countries. Since then, the role of Tourism Canada has expanded to include more marketing activities and improved co-ordination between the levels of government and the private sector. Today, the new department, Industry, Science and Technology Canada, is the flagship federal department for tourism.

#### HIGHLIGHTS

- \$21 billion in revenues
- 4% of GNP
- 600 000 directly employed
- 5% of total employment in Canada

HOW TOURISM FITS IN WITH INDUSTRY, SCIENCE AND TECH-NOLOGY CANADA Tourism is a core function of Industry, Science and Technology Canada (ISTC). Its mission and future direction coincide with the mission and objectives of the department, which are to promote international competitiveness and industrial excellence. Tourism Canada reports to Parliament through the Minister of State (Small Businesses and Tourism) and integrates into ISTC in such a way that the tourism industry is able to benefit from all ISTC programs.

Tourism is a \$21 billion industry for Canada.

## WHAT WE DO

ourism Canada ties together a diverse industry through a number of activities:

- Product Enhancement: product analysis, product assessment reports, training packages;
- Market Development: advertising, public relations, promotion, marketplaces;
- Commercial Intelligence
   Program: defining information needs, commercial intelligence reports, collection of data and analysis, forecasts;
- Policy and Liaison: policy papers, issue analysis, consultation, advocacy;
- Strategic Planning: issue identification, analysis review, strategy and planning papers.

#### MISSION AND OBJECTIVES

The Tourism Canada mission is to encourage and support the economic growth, excellence and international competitiveness of the tourism industry in all parts of Canada.

Tourism Canada has five main objectives:

- To influence federal government decision-making in programs and policies that reflect the interests of the tourism industry;
- To facilitate the efforts of the Canadian tourism industry in selling in the international marketplace, in obtaining financing and in negotiating joint ventures of all types, marketing product development, including human resource development and research;

- To define and communicate a medium-term (four-year) direction for tourism market and product development activities of Canada's tourism partners

   federal, provincial and private sector — that also spells out the strategy of the federal government itself;
- To define the new federal government programming to come into
  effect once the current generation
  of sub-agreements expires, that
  places more emphasis on the
  provision of intelligence, facilitation and advocacy services
  and on the development of internationally competitive destinations
  and products;
- To provide information on the Canadian tourism product and its relationship to the emerging needs of Canada's markets that facilitates the decision-making of investors both public and private.

In terms of export ranking, tourism is in third position.

### WHAT WE'VE DONE



Taking part in the opening ceremonies of the Canadian Tourism Research Institute May 1, 1987, in Ottawa were (I to r) James Nininger, President of the Conference Board of Canada; Barry Turner, MP for Ottawa-Carleton; Small Businesses and Tourism Minister Bernard Valcourt; and Peter Elmhirst, Chairman of the Management Board of the Institute.

In general, the federal government has been aiming to improve overseas market research, develop Canadian products, and strengthen relationships between government, the tourism industry and the public. As a result, the industry has become more internationally competitive.

#### **INITIATIVES SINCE 1984:**

- Signed 12 five-year tourism development sub-agreements (one with each province/territory) with a value of \$440.3 million to provide financial assistance to the tourism industry for product and market development, feasibility studies and industry organization. The federal share is \$245.7 million of this total;
- Completed a national consultative process on future directions and strategies for the Canadian tourism industry, which culminated in the first National Tourism Tomorrow Conference in October 1985. This resulted in a dialogue between government and industry as well as a

- consensus on tourism issues;
- Signed a historic joint research agreement with the U.S. government to study overseas travel markets to better target the advertising campaign by Tourism Canada;
- Achieved unanimous support of provincial and territorial governments for a Statement of Principles which delineated the roles and responsibilities of government in the tourism field and enhanced co-operation and co-ordination among orders of government;
- Undertook the most comprehensive study ever conducted
  of the U.S. pleasure travel market,
  the findings of which were
  used to launch a new, bettertargeted and more effective tourism advertising campaign in
  the U.S.
- Signed a historic joint research agreement with the U.S. government to study overseas travel markets to better target the advertising campaign by Tourism Canada;

- Established the Canadian Tourism Research Institute as an adjunct of the Conference Board of Canada. The institute pools public and private tourism research and expertise and has increased the visibility of tourism as an industrial sector;
- Developed an economic impact model to assess the economic impact of the tourism industry at the local level and to facilitate tourism development and attract investment;
- Signed numerous Joint Marketing Agreements and Memoranda of
- Successfully bid to host the 1990 Annual Conference and Travel Mart of the Pacific Asia Travel Association in Vancouver and Edmonton respectively, an opportunity to showcase Western Canada to influential industry decision-makers from Asia and the Pacific region;
- Developed new U.S. and overseas marketing campaigns and eliminated domestic marketing, based on new research findings and input received through government-industry consultations and dialogue.

Government tourism ministers and industry representatives worked together at the industry symposium held during the March 1988 federal-provincial/territorial conference of tourism ministers: (I to r) the Honourable Hugh O'Neil (Ontario); William Rowe, President of the Tourism Industry Association of Canada; the Honourable Bernard Valcourt (federal tourism minister); and the Honourable Donald Sparrow (Alberta).



The U.S. is Canada's largest tourism market.

Understanding with public and private sector partners, recognizing the private sector as the driving engine for tourism development and growth;

 Established a Tourism Marketing Council to provide expert private and public sector marketing advice to Canada's ministers of tourism and to develop co-operative marketing initatives; INDUSTRY SYMPOSIUM The federal government has further strengthened the relationship between government and industry with symposiums in which Canada's tourism ministers, for the first time, invited industry leaders to participate directly and confer with the ministers. The first one was held in March 1988 during the annual Federal–Provincial/Territorial Conference of Tourism Ministers.

Its purpose was to further forge industry/government linkages. The symposium was designed for government and industry leaders to discuss ways to develop further Canada's tourism product. It was agreed that, in order to ensure Canada maintains a major part of the worldwide tourism business, the industry needs:

- to develop more touring products;
- to develop Canadian cities as specific destinations;
- to extend the national parks and historic sites season;
- to improve the quality of service offered to tourists:
- to develop more products for the fall and winter.

MARKETING CAMPAIGN Tourism Canada has developed marketing and advertising campaigns for the United States — our largest tourist market — and overseas markets — our major ones being the United Kingdom, West Germany, Japan and France.

In the United States, Tourism Canada launched an award-winning multi-media campaign in 1986 called "Canada. The World Next Door" which emphasized our cultural ("Old World") and urban ("New World") appeals.

In terms of our overseas markets, the United Kingdom makes up the largest (20 percent) percentage of overseas visitors. Tourism Canada works with Air Canada on the marketing program in the U.K. The theme is "Canada. A World of Possibilities". In West Germany the theme advertised is "Experience the Freedom. Enjoy the Life", to convey a variety of target activities and natural cultural uniqueness. The approach in France is an appeal to emotions, feelings and senstations with "Canada. The Land of Emotions". In Japan, the emphasis is on Canada's natural beauty as well as urban, cultural and entertainment points of interest.

Top overseas markets: U.K., West Germany, Japan, France, Australia, Italy, Netherlands, South America, Hong Kong, Mexico.



The Parliament Buildings and the Rideau Canal at night, as pictured on the cover of the U.S. lure book.

Whistler Resort, a two-hour drive north of Vancouver, offers 181 ski runs (including the two longest liftserviced vertical drops in North America), as well as saunas, jacuzzis, international restaurants, nightclubs and shops in its European-style village.



#### **OVERSEAS MARKET STUDIES**

Market studies done at Tourism Canada include the most comprehensive study ever conducted on the needs and preferences of U.S. pleasure travellers in the U.S. Pleasure Travel Market Study. From this study, Tourism Canada is able to plan a better advertising campaign. The study also enhanced the capability of identifying product needs of consumers with better quality and quantity of information available to the constituents of the Canadian tourism industry.

The Overseas Joint Research Agreement with the U.S. government allowed for a co-operative study between Canada and the U.S. on overseas travel markets. This historic five-year agreement between the governments of Canada and the United States made possible a better advertising campaign by Tourism Canada as well as an enhanced capability of identifying product needs of consumers. Several countries have been studied in this research project including the U.K., Hong Kong, West Germany, France and Japan.

## URISM CANADA ORGANIZATION

MINISTER OF STATE (SMALL BUSINESSES AND TOURISM)

995-1333

**DEPUTY MINISTER** 

992-4292 

ASSISTANT DEPUTY MINISTER TOURISM

954-3980

DIRECTOR GENERAL PRODUCT DEVELOPMENT

> 954-3946

DIRECTOR GENERAL MANAGEMENT SERVICES AND LIAISON 954-3983

DIRECTOR GENERAL RESEARCH

> 954-3882

DIRECTOR GENERAL MARKET DEVELOPMENT

954-3830

**Product and Services** 

- builds tourism expertise on tourism products
- advises government and private
- product analysis (parks, events, ski, touring)

**Information Program** 

disseminates information to industry leaders and target audiences

Intelligence Bulletin

monthly publication designed to keep the Canadian tourism industry informed

Advertising

- co-operative advertising with private sector
- planning and evaluation advertising development
- agency relations

**Program Development** 

- gathers, assesses and disseminates information on tourism products
- develops and implements policies to improve competitiveness
- advocates the interests of tourism in government policies
- organizes major international tourism marketplaces where producers sell their goods

**Action Tourism Newsletter** 

- regular publication highlighting federal policies and programs
- actionable information for tourism decision-makers

**Tourism Reference and Documentation Centre** 

· library of tourism-related information

**Public Relations and Promotions** 

- market accords with major public/private sector partners
- tourism program activities carried out by Department of External Affairs missions in the U.S. and some overseas markets
- · Meetings and Conventions activities
- promotional publications and displays and merchandising aids
- · travel trade programs

Policy

· develops and reviews government policy which has an impact on tourism industry, e.g., tax reform, free trade, air bilateral agreements, transportation and international tourism organizations

Liaison

liaises with national and international industry associations

establishes and maintains linkages

**Administration and Financial Control** 

**Research Studies** 

- · U.S. Pleasure Market Studies
- Overseas joint studies with the U.S.
- · Canadian Travel Survey

**Planning and Program** Development

- market analysis
- joint ventures qualification and negotiation
- program development
- planning and co-ordination with public and private sector partners
- External Affairs post program delivery abroad liaison

## WHAT'S AVAILABLE

Tourism Canada has resources available for use by people in the tourism industry and those interested in learning more about tourism.

Two regular publications can be subscribed to:

Tourism Intelligence Bulletin: a monthly publication designed to keep the Canadian tourism industry informed about the activities of governments and the private sector that may have an impact on tourism in Canada.

Action Tourism Newsletter: published on a regular basis to provide information on new developments within the tourism industry and Tourism Canada.

Other publications and facilities include:

Pleasure Market Studies: looking at major tourism markets in U.K., France, West Germany, Japan, etc.

Canadian Travel Survey: published every two years, this survey looks at domestic travel within and out of Canada.

**Canadian Tourism Facts:** a regularly updated pamphlet on tourism-related facts and figures.

Market Plans: explaining plans, objectives and strategies for marketing.

Market Assessment Reports: analyses of available research on various countries.

Co-operative Advertising Program: considered essential to increase global awareness of Canada as a travel destination, the program produces annual advertising plans for U.S. and primary overseas markets, which are available for prospective partners to examine before submitting proposals for co-operative advertising with Tourism Canada.

These items are available, a few at a nominal fee, through Tourism Canada. For information on these and other available resources, please contact Tourism Canada.

Tourism Reference and Documentation Centre (TRDC) has the most comprehensive collection of tourism-related information in Canada which includes more than 7000 documents of research papers, statistical reports and studies, analyses, journals, conference proceedings, speeches, feasibility studies, legislation, guide books, bibliographies and more. TRDC is located at Tourism Canada.

**Tourism Canada** 235 Queen Street 4th Floor East Ottawa, Ontario K1A 0H6

Tel.: (613) 954-3943

ISTC Regional Offices: Offices in each province and territory offer several services including sector information and intelligence, market information planning assistance, administration of federal–provincial/territorial sub-agreements, background information on provincial and federal tourism programming and Tourism Canada research. The following is a list of these regional offices:

#### **Newfoundland**

90 O'Leary Avenue P.O. Box 8950 ST. JOHN'S, Newfoundland A1B 3R9

Director, Trade and Tourism Tel.: (709) 772-5511

#### **Prince Edward Island**

Confederation Court Mall 134 Kent Street Suite 400 P.O. Box 1115 CHARLOTTETOWN Prince Edward Island C1A 7M8

Manager, Tourism Development Tel.: (902) 566-7445

#### **Nova Scotia**

1498 Lower Water Street P.O. Box 940 Station M HALIFAX, Nova Scotia B3J 2V9

Manager, Tourism Tel.: (902) 426-6790

#### **New Brunswick**

Assumption Place 770 Main Street P.O. Box 1210 MONCTON, New Brunswick E1C 8P9

Tourism Development Officer Tel.: (506) 857-6463

#### **Ouebec**

Tour de la Bourse 800 Place Victoria 37e étage Case postale 247 MONTRÉAL, Quebec H4Z 1E8

Directeur, Tourisme Tel.: (514) 283-4002

#### **Ontario**

Dominion Public Building 1 Front Street West 4th Floor TORONTO, Ontario M5J 1A4

Director, Tourism Tel.: (416) 973-5074

#### Manitoba

608 - 330 Portage Avenue P.O. Box 981 WINNIPEG, Manitoba R3C 2V2

Manager, Tourism Tel.: (204) 983-2396

#### Saskatchewan

Canada Building 6th Floor 105-21st Street East SASKATOON, Saskatchewan S7K 0B3

Director, Trade and Tourism Tel.: (306) 975-4343

#### Alberta

Cornerpoint Building Suite 505, 10179 - 105 Street EDMONTON, Alberta T5J 383

Director, Operations Tel.: (403) 420-2944

#### **British Columbia**

P.O. Box 11610 900-650 West Georgia Street VANCOUVER, British Columbia V6B 5H8

Manager, Tourism Tel.: (604) 666-1429

#### Yukon

Suite 301 - 108 Lambert Street WHITEHORSE, Yukon Y1A 1Z2

Tourism Program Officer Tel.: (403) 668-4655

#### **Northwest Territories**

Precambrian Building 10<sup>th</sup> Floor P.O. Bag 6100 YELLOWKNIFE Northwest Territories X1A 2R3

Tourism Development Officer Tel.: (403) 920-8574

#### **X**nkon

YIA 1Z2 WHITEHORSE (Yukon) Bureau 301 108, rue Lambert

Agent du programme touristique

Tel.: (403) 668-4655

Territoires du Nord-Ouest

XIA 2R3 YELLOWKNIFE (T.U.-O.) Sac postal 6100 Precambrian Building, 10° étage

TEL.: (403) 920-8574 Agent, Développement du tourisme

#### Alberta

ESE LET EDMONTON (Alberta) Bureau 505, 10179, 105e Rue Cornerpoint Building

Tél.: (403) 420-2944 Directeur, Opérations

Colombie-Britannique

8Н2 ВЭЛ VANCOUVER (C.-B.) 900-650, rue Georgia ouest C.P. 11610

Tél.: (604) 666-1429 Gestionnaire, Tourisme

### Nouveau-Brunswick

770, rue Main

EIC 8b9 MONCTON (N.-B.) C.P. 1210

Tél.: (506) 857-6463 Agent, Développement du tourisme

### duébec

C.P. 247 370 हाबहुह 800, place Victoria Tour de la Bourse

H4Z IE8 MONTREAL (Québec)

Tel.: (514) 283-4002 Directeur, Tourisme

#### Ontario

TORONTO (Ontario) 4e étage I, rue Front ouest Dominion Public Building

Directeur, Tourisme HAI IRM

416) 973-5074 (416) F. 15T

#### Manitoba

R3C 2V2 WINNIPEG (Manitoba) C.P. 981 330, avenue Portage, bureau 608

Tél.: (204) 983-2396 Gestionnaire, Tourisme

Saskatchewan

SYK OB3 SASKATOON (Saskatchewan) 6e etage, 105, 21e Rue est Canada Building

Tél.: (306) 975-4343 Directeur, Commerce et Tourisme

## Tourisme Canada

Tél.: (613) 954-3943

K1A 0H6 (Ontario) AWATTO 4e étage est 235, rue Queen

et provinciaux et les recherches les programmes de tourisme fédéraux des documents d'information sur provinciales-territoriales, et fournissent les ententes auxiliaires fédéralesde commercialisation, administrent sur le tourisme et les programmes offrent des services d'information province et territoire, ces bureaux Bureaux d'ISTC : Situés dans chaque

de Tourisme Canada. En voici

### Terre-Neuve

is liste:

AIB 3R9 ST. JOHN'S (Terre-Neuve) C.P. 8950 90, avenue O'Leary

Tél.: (709) 772-5511 Directeur, Commerce et Tourisme

#### Ile-du-Prince-Edouard

CIA 7M8 CHARLOTTETOWN (I.-P.-E.) C.P. III5 Bureau 400 134, rue Kent Confederation Court Mall

Tel.: (902) 566-7445 du tourisme Gestionnaire, Développement

Nouvelle-Ecosse

83J 2V9

HALIFAX (Nouvelle-Ecosse) C.P. 940, succ. M 1498, rue Lower Water

Gestionnaire, Tourisme

Tel.: (902) 426-6790

Evaluations de marché: analyses des enquêtes disponibles portant sur différents pays...

Programme de publicité collective: ce programme est jugé essentiel pour présenter le Canada comme destination touristique de choix. Dans le cadre de cette initiative, des plans annuels de publicité collective destinée aux marchés américains et aux principaux marchés d'outremer sont élaborés et présentés à des partenaires éventuels qui les examinent avant de soumettre des examinent avant de soumettre des

On peut obtenir ces documents de Tourisme Canada, certains d'entre eux pour une somme nominale.

Pour tout renseignement, s'adresser à Tourisme Canada.

Centre de référence et de documentation touristique (CRDT): ce centre contient une quantité d'informations reliées au tourisme au Canada, dont plus de 7 000 documents de recherche, des études et des rapports statistiques, des analyses, des revues, des comptes rendus de conférence, des comptes rendus de conférence, des études de faisabilité, des textes de lois, des guides touristiques, des bibliographies, etc. Le CRDT se trouve à la même etc. Le CRDT se trouve à la même etc. Le CRDT se trouve à la même

ourisme Canada met à la disposition de l'industrie touristique et des personnes qui s'intéressent à ce domaine

une trousse d'information.

Il est possible de recevoir
arguitement les deux publications

gratuitement les deux publications suivantes :

Actualités sur le tourisme: publication mensuelle qui renseigne l'industrie canadienne du tourisme sur les activités des divers gouvernements et du secteur privé pouvant avoir une incidence sur le tourisme au Canada.

Tourisme action: publication qui paraît régulièrement et contient des informations sur les faits nouveaux qui surviennent dans l'industrie et au sein de Tourisme Canada.

Sont aussi disponibles, d'autres publications et renseignements:

Les marchés du voyage d'agrément en Amérique du Nord: études des principaux marchés touristiques menées au Royaume-Uni, en France, en République fédérale d'Allemagne, au Japon, etc.

Enquête sur les voyages des Canadiens: publication biennale qui examine le tourisme national à l'intérieur et à l'extérieur du Canada.

Le tourisme au Canada: faits et chiffres: publication périodiquement mise à jour contenant des faits et des chiffres se rapportant au tourisme.

touristiques internationaux

le transport et les organismes

téraux sur le transport aérien,

libre-échange, les accords bila-

la réforme fiscale, l'Accord de

trie du tourisme, par exemple,

ont une incidence sur l'indus-

tiques gouvernementales qui

· Elaboration et analyse des poli-

sembisimos stinborq sel

amsinuot ub

 Organisation de salons touristiques internationaux pour promouvoir

Politique

Administration et Finances

· Création et relations publiques

touristiques nationales et

• Liaison avec les associations

LISISON

Canadiens

chés d'outre-mer

voyages d'agrément

Etudes de marché

Enquête sur les voyages des

· Etudes menées conjointement

· Etude du marché américain des

avec les états-unis sur les mar-

samanaixa samilik

· Liaison avec les missions des

· Planification et coordination

• Examen de projets conjoints

Planification et élabora-

Réunions et congrés
 Matériel publicitaire et aides

rieures situées aux Etats-Unis e

Analyse de marchés

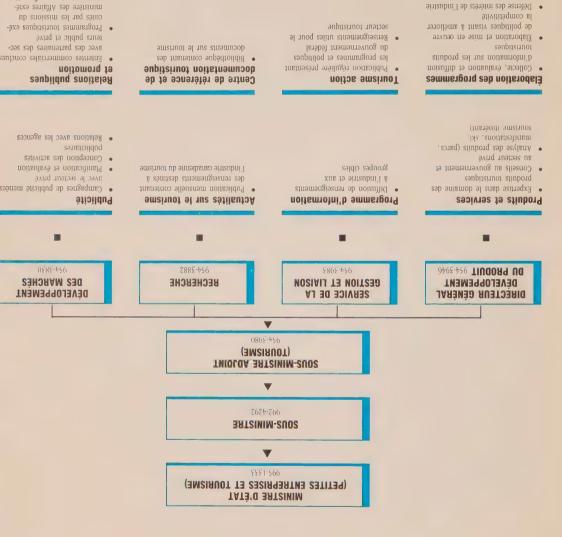
à la commercialisation

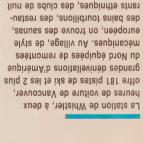
Programmes destinés à l'industrie des voyages

tion de programmes

· Elaboration de programmes

avec les secteurs public et prive





et des boutiques.



campagne publicitaire. En outre, grâce à la quantité d'informations fiables qu'elle contient, les membres de l'industrie touristique peuvent déterminer avec plus de précision les produits recherchés.

Une entente quinquennale

conclue entre le Canada et les États-Unis prévoyant la réalisation d'une étude sur les marchés touristiques d'outre-mer a permis à Tourisme Canada de mieux déterminer les groupes cibles de sa campagne de publicité ainsi que les besoins des consommateurs. Plusieurs pays ont fait l'objet de cette étude, dont le Royaume-Uni, Hong-Kong, la République fédérale d'Allemagne, la France et le Japon.

les attractions naturelles et les caractéristiques culturelles. (Quant à la campagne destinée à la France, elle fait appel aux sentiments, sous le thème « Canada : terre d'émotion ». Au Japon, la campagne met en relief la beauté et l'immensité du Canada de même que ses attractions urbaines et sa culture.

MARCHES TOURISTIQUES

D'OUTRE-MER Les études de marché effectuées par Tourisme Canada comprennent « Le marché américain des voyages d'agrément », l'enquête la plus complète jamais menée sur les besoins et les préférences des vacanciers américains. L'étude permet à Tourisme Canada de mieux definir les cibles de sa

ub supirsmh, ead-sypa France, Australie, Italie, 'uodvs 'əusvuəssy p Uni, République fédérale -әшпрход : ләш-әліпо, р Principaux marchés

Sud, Hong-Kong, Mexique.

France. d'Allemagne, le Japon et la Uni, la République fédérale d'outre-mer, dont le Royaumedu Canada — et aux marchés plus important marché touristique destinées aux Etats-Unis — le

multimédias qui a été primée, et lancé aux États-Unis une campagne En 1986, Tourisme Canada a

Pour les marchés d'outre-mer, villes (« le Canada ultramoderne »). péennes ») et les attraits de nos culture (« les traditions eurocampagne faisait ressortir notre le monde à votre porte ». Cette dont le thème était « Canada :

sur les différentes activités offertes, en toute liberté ». Elle met l'accent pour thème « Profitez de la vie rale d'Allemagne, la campagne a Possibilities ». En République fédéle thème « Canada. A World of de publicité au Royaume-Uni sous et Air Canada mènent des campagnes au Canada (20 %). Tourisme Canada qui viennent en plus grand nombre ce sont les visiteurs du Royaume-Uni

americain. de la brochure destinée au marché dn'ils apparaissent sur la couverture Parlement et le canal Rideau, tels Ottawa la nuit, avec les édifices du

> commercialisation et de publicité mis au point des campagnes de LISATION Tourisme Canada a CVWBVCNE DE COWWEBCIV-

de produits d'automne et d'hiver.

 développer un plus grand nombre offerts aux touristes;

· améliorer la qualité des services

des parcs nationaux et des

prolonger la saison des visites

en tant que destinations précises;

promouvoir les villes canadiennes

liès au tourisme itinérant;

• mettre en valeur des produits

touristiques étrangers, l'industrie

de bien se placer sur les marchés

lopper le produit touristique cana-

doit suivre le Canada pour déve-

et de discuter de l'orientation que

but de créer des liens étroits entre

Ce symposium avait pour

l'industrie et les gouvernements,

ministres du Tourisme.

provinciale et territoriale des

que, pour permettre au Canada dien. Les participants ont convenu

sites historiques;

: Jigvəb

ministres canadiens du Tourisme sur les activités de commercialisation et de mettre au point des initiatives de commercialisation.

Tenue en 1990 du salon-congrès annuel de l'Association touristique Asie-Pacifique respectivement à Vancouver et à Edmonton, soit une occasion de présenter l'Ouest une occasion de présenter l'Ouest canadien aux participants.

Mise au point de nouvelles canadien aux participants.

des activités de commercialisa-

mer et décision de supprimer

Signature d'une entente historique avec le gouvernement américain en vue de mener des études sur les marchés du voyage d'outre-mer; ces études permettront de definir les cibles des campagnes publicitaires gouvernementales.
 Création de l'Institut canadien de recherche sur le tourisme,
 Création de l'Institut canadien de recherche sur le tourisme,

de recherche sur le tourisme, parrainé par le Conference Board du Canada. L'Institut met à profit les études et les compétences des secteurs public et privé pour accroître la visibilité du tourisme en tant que secteur industriel.



suite d'études et de consultations entre le gouvernement et l'industrie.

SYMPOSIUMS Le gouvernement du Canada a encore resserré les liens qui existent entre les divers gouvernements et l'industrie en invitant pour la première fois les dirigeants du secteur touristique à dialoguer avec les ministres. Le premier symposium a eu lieu be mars 1988 dans le cadre de n mars 1988 dans le cadre de la Conférence annuelle fédérale.

Mise au point d'un modèle
d'évaluation des retombées économiques du tourisme au niveau
régional en vue de faciliter le
développement du tourisme et
d'attirer des investissements.
 Signature de nombreuses ententes
de promotion du tourisme et
de protocoles d'entente, reconde protocoles d'entente, reconnaissant le secteur privé comme
naissant le secteur privé comme
per protocoles d'entente, reconnaissant le secteur privé comme
per protocoles d'entente, reconnoteur du développement et

de la croissance du tourisme.

• Création du Conseil de la commercialisation touristique ayant pour mandat de conseiller les

le cadre de la Conference federaleprovinciale-territoriale des ministres du Tourisme, en mars 1988. De g. à dr.: Hugh O'Neil, ministre Mewe. Tourisme de l'Ontario: William Rowe, président de l'NITC; Bernard Valcourt, et Donald Sparrow, ministre du et Donald Sparrow, ministre du Tourisme de l'Alberta.

Les ministres du Tourisme et des représentants du secteur privé ont collaboré au symposium tenu dans

Les États-Unis constituent le plus important marché

## RÉALISATIONS

Cérémonie d'ouverture, en mai 1987, à Ottawa, de l'Institut canadien de recherche sur le tourisme. De g. à dr.: James Vininger, président du Conference Board du Canada; Barry Turner, député d'Ottawa-d'État (Petites entreprises et d'État (Petites entreprises et président du conseil d'admi-st, président du conseil d'admi-nistration de l'Institut.



sont terminées par la tenue, en octobre 1985, du Congrès national sur le tourisme de demain. Cette rencontre a permis au gouvernement et sur des questions touchant au tourisme.

Obtention de l'appui unanime des gouvernements provinciaux et territoriaux concernant une déclaration de principe énonçant déclaration de principe énonçant les rôles et les responsabilités du gouvernement au chapitre du gouvernement au chapitre du tourisme et visant à améliorer

- gouvernement au chapitre du tourisme et visant à améliorer la collaboration et la coordination entre les divers paliers de gouvernement.

  Réalisation de l'étude la plus poussée jamais menée du marché américain des voyages d'agrément, dont les résultats ont servi à lancer aux États-Unis servi à lancer aux États-Unis une campagne de publicité plus efficace, centrée sur des groupes cibles précis.
- In général, le gouvernement fédéral s'est employé à perfectionner les études réalisées sur les marchés d'outremer, à développer le produit canadien et à resserrer les liens entre le gouvernement, l'industrie entre le gouvernement, l'industrie permis à l'industrie de devenir plus compétitive sur le plan

## INITIATIVES DEPUIS 1984:

international.

- Signature de 12 ententes auxiliaires quinquennales portant sur le tourisme (une avec chaque province et territoire) d'une valeur de 440,3 millions de dollars visant à aider l'industrie du tourisme à développer des produits et des marchés, à mener des études de faisabilité et à former des associations. La part fédérale s'élève à 245,7 millions de dollars.
- Consultations nationales portant sur les orientations et les stratégies de l'industrie canadienne du tourisme, qui se

## ACTIVITÉS

- des recherches; ressources humaines et à effectuer produits, à perfectionner les lopper et à commercialiser des treprise de tout genre, à déveà négocier des projets en coenment dont elles ont besoin et nationaux, à obtenir le financeproduits sur les marchés intercanadiennes à vendre leurs aider les entreprises touristiques
- scène internationale; produits compétitifs sur la ment de destinations et de même que sur le développemation et de défense d'intérêt, de Laccent sur des services d'inforactuelles périmées, et qui mettront une fois les ententes auxiliaires fédéraux qui entreront en vigueur définir les nouveaux programmes stratégie du gouvernement fédéral; cette orientation reflète aussi la vinciaux et le secteur prive; gouvernements fédéral et prodéveloppement menées par les touristique et des activités de terme (quatre ans) du marché · déterminer l'orientation à moyen

prendre des décisions,

des secteurs public et privé à

en vue d'aider les investisseurs

actuels des marchés canadiens,

L'adéquation des produits touris-

tiques canadiens aux besoins

• fournir des renseignements sur

- analyse et évaluation du · amélioration du produit : : 9intsubni'l 9b touchant les divers aspects grand nombre d'activités ourisme Canada mène un
- publicité, relations publiques, · développement du marché: produit, formation;
- tion des besoins, rapports sur ments commerciaux: defini-· programme de renseignetouristiques; promotion, organisation de salons
- politique et liaison : docuprevisions; collecte et analyse de données, les renseignements commerciaux,
- secrent; tations, défense des intérêts du questions importantes, consulments d'orientation, analyse de
- planification. trait à la stratégie et à la préparation de documents ayant problèmes, examen des analyses, détermination des principaux • planification strategique:

### WISSION EL OBJECLIES

pays. et ce, dans toutes les régions du l'industrie canadienne du tourisme l'excellence et la compétitivité de soutenir la croissance économique, Tourisme Canada a pour mission de

objectifs de l'organisme: Voici les cinq principaux

de l'industrie touristique; politiques touchant les intérêts matière de programmes et de du gouvernement fédéral en • influer sur les prises de décision

> industries exportatrices. səp guvi əməisioni no essojo es eusianos es

Sciences et Technologie Canada. fait maintenant partie d'Industrie, et le secteur privé. Tourisme Canada les divers paliers de gouvernement une meilleure coordination entre d'activités de commercialisation et aujourd'hui un grand nombre s'est élargi depuis et comprend mer. Le rôle de Tourisme Canada suite dans certains pays d'outred'abord aux États-Unis et par la mandat de promouvoir le tourisme, Canada; ce bureau avait pour organismes qui ont précédé Tourisme canadien du tourisme, l'un des la création en 1934 du Bureau

OUELQUES CHIFFRES

• 21 milliards de dollars en recettes

• 600 000 emplois directs and up % 4 •

e 5 % du total des emplois

au Canada

### EL LECHNOTOCIE CVNVDV Y INDUSTRIE, SCIENCES TV DIVCE DA LOABISWE

le Parlement. sable de Tourisme Canada devant entreprises et Tourisme) est responl'industrie. Le ministre d'Etat (Petites et à promouvoir l'excellence dans compétitivité au niveau international à aider le Canada à accroître sa objectifs du Ministère, qui consistent pondent bien à la mission et aux son orientation futures correspar ce ministère. Sa mission et de tous les programmes offerts (ISTC) et profite par conséquent Sciences et Technologie Canada élément essentiel d'Industrie, Tourisme Canada constitue un

> Le gouvernement fédéral, ristiques intéressants et compétitifs. une vaste gamme de produits tou-Canada s'assure que le pays possède nationale. Pour sa part, Tourisme contribution essentielle à l'économie de premier plan, il apporte une d'ici l'an 2000. A titre d'industrie la plus grosse industrie au monde et l'on s'attend à ce qu'il devienne d'emplois et de recettes, importante de revenus, e tourisme est une source

précieuse ressource. des Canadiens, notre plus ments, et surtout de l'hospitalité manifestations et les divertissel'organisation de voyages, les l'hébergement, la restauration, spécialisées dans le transport, grand nombre d'entreprises territoires, le secteur privé, un lancées par les provinces et les touristique dépend des activités mer. La vigueur de l'industrie Etats-Unis et des pays d'outrediennes sur les marchés des promouvoir les destinations canales secteurs public et privé, pour Tourisme Canada travaille avec donné l'importance de cette industrie, aux activités touristiques. Etant Canada, n'est qu'un des participants par l'intermédiaire de Tourisme

passive, approche maintenue jusqu'à tourisme se bornait à une attitude L'approche fédérale à l'égard du le nom du Parc national Bantt. région connue aujourd'hui sous Rocheuses chargée de protéger la créé la Direction du parc des ration. Le Parlement avait alors 1887, vingt ans après la Contèdéactivités touristiques remonte à du gouvernement fédéral aux HISTORIQUE La participation

pont le Canada. 21 milliards de dollars otnosordor iup oirteubni oun iso omsimot of

e tourisme est une industrie majeure qui apporte une contribution essentielle à l'économie du Canada, favorise sa croissance et contribue à sa prospérité. Il constitue une importante source d'emplois, et permet au Canada de recevoir chaque année des millions de visiteurs étrangers, attirés par l'une des destinations touristiques internationales les plus recherchées.

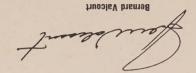
21 milliards de dollars. Les quelque 60 000 entreprises qui œuvrent dans ce secteur emploient 600 000 Canadiens. On prévoit que d'ici le début du siècle prochain, le tourisme deviendra la plus importante industrie au monde: voilà pourquoi nous lui accordons aujourd'hui une place de choix.

Depuis plus de 50 ans, Tourisme Canada et ses prédecesseurs fournissent des services à l'industrie canadienne du tourisme, soit 60 000 entreprises œuvrant dans les secteurs suivants: hébergement, transport, restauration, voyages, manifestations et divertissements.

Le présent document vous renseigners sur ces services, sur nos réussites les plus marquantes et sur les initiatives du gouvernement fédéral en matière de tourisme.



Le ministre Bernard Valcourt



## À VOTRE SERVICE







# Canada





